

TELOS

Eine Schwestergesellschaft von RCP GmbH

"Master-KAG: Aktuelle Entwicklungen auf dem deutschen Spezialfondsmarkt aus der Sicht von Anbietern, Investoren und Asset Managern (2006)" (mit interessanten Fachartikeln von Verantwortlichen aus der Branche)

Inhaltsverzeichnis

Teil 1: Fachbeiträge

Die moderne Master KAG als Katalysator für ganzheitliche Lösungen im Asset Management
Von Thomas Dittrich, Geschäftsführer, dbi Allianz Dresdner Global Investors

Risikomessung am Beispiel einer KAG – Die Sensorik verfeinert sich
Von Thomas Ketter, Leiter Fondscontrolling der Deka FundMaster Investmentgesellschaft mbH

Overlay Management im Rahmen von Masterfonds
Von Uwe Trautmann, Sprecher der Geschäftsführung, Helaba-Invest Kapitalanlagegesellschaft mbH

Swaps – Performanceoptimierung in Spezialfonds
Von Dirk Niemeyer, Mitglied des Vorstandes, Nordcon Investment Management AG

Master-KAG: Erfolgsmodell für deutsche Investoren und ausländische Vermögensverwalter
Von Rainer Schröder, Head of Distribution Germany & Austria bei Threadneedle Investments

Wie Sieger von morgen aussehen
Von Markus Neubauer, Geschäftsführer, Universal-Investment-Gesellschaft mbH

Teil 2: Studie

I Ausgangslage

II Definition des Begriffs Master-KAG

- II.1 Definition des Begriffs durch die Anbieter selbst
- II.2 Erforderliche Dienstleistungen zur professionellen Master-KAG–Abwicklung
- II.3 Vor- und Nachteile für die Anleger aus Sicht der Master-KAGen
- II.4 Verständnis für das Geschäftsmodell Master-KAG
- II.5 Klassisches Advisory- oder Outsourcing-Modell?
- II.6 Administration zusätzlicher Assetklassen durch die Master-KAG

III Der Markt für Master-KAGen

- III.1 Beurteilung des künftigen Marktpotentials "Master-KAG" durch die Anbieter
 - III.1.a Marktpotential
 - III.1.b Verteilungszeitraum
- III.2 Wettbewerb im Bereich Master-KAG
- III.3 Global Custodians, Spannungsfeld mit Master-KAGen
 - III.3.a Die aktuelle Situation
 - III.3.b Quo vadis deutsche Master-KAG?
- III.4 Kriterien für die Auswahl einer Master-KAG und Hilfsmittel zur Auswahl
 - III.4.a Master-KAG – Auswahlkriterien (aus Sicht der Master-KAGen und der Investoren)
 - III.4.b Hilfsmittel zur Selektion (Consultants, Direktsprache, Ratings)

IV Status quo und Strategie der Master-KAGen

- IV.1 Master-KAGen – eigene Gesellschaft oder Integrationsmodell?
- IV.2 Status quo der Master-KAGen: Position des eigenen Hauses
 - IV.2.a Aktuelle Situation im eigenen Haus
 - IV.2.b Strategische Überlegungen zum Kundenservice
- IV.3 Strategien der Master-KAGen und künftige Positionierung
 - IV.3.a Allgemeine Herausforderungen im Kundenservice
 - IV.3.b Strategische Überlegungen zur Kundenakquisition

V Administration und Infrastruktur

- V.1 Infrastruktur
- V.2 Buchhaltung und Rechnungslegung
- V.3 Brokerage und Investment Controlling

VI Ausblick und Zusammenfassung

TELOS

Eine Schwestergesellschaft von RCP GmbH

FAX - Bestellung (+49-611-9742-200) ***FAX - Order (+49-611-9742-200)***

Bitte schicken Sie mir gegen Rechnung die TELOS-Analyse
Please invoice me for the TELOS-analysis

***"Master-KAG: Aktuelle Entwicklungen auf dem deutschen Spezialfondsmarkt
aus der Sicht von Anbietern, Investoren und Asset Managern (2006)"
(mit interessanten Fachartikeln von Verantwortlichen aus der Branche)***

Deutsche Fassung zum Preis von EURO 390,- zzgl. MWSt
German version at a price of EURO 390,- (plus VAT where applicable)

Firma/Abteilung:
Company/Department: _____

Name, Vorname:
Name, First Name: _____

Straße:
Street: _____

PLZ, Ort:
ZIP-Code, Place: _____

Datum:
Date: _____

Unterschrift:
Signature: _____