



RCP & Partners GmbH

Risk rating of asset managers: the investor's measure of trust

„Hedge Funds in Deutschland und deren Entwicklungspotential aus Sicht der Asset Manager (2004)“

(Stand: 30.11.2004)

INHALTSVERZEICHNIS

A. AUSGANGSLAGE UND ZIEL DER STUDIE	1
1. ALLGEMEINES	1
2. DIE STUDIE	2
3. DIE TEILNEHMER	3
4. WESENTLICHE ERGEBNISSE DER STUDIE	5
B. HEDGE FUNDS: DEFINITION - VOR- UND NACHTEILE	6
1. ALLGEMEINES	6
2. NACHTEILE	7
3. VORTEILE	8
4. VERSTÄNDNIS FÜR HEDGE FUNDS	9
C. DER MARKT FÜR HEDGE FUNDS	11
1. MARKTPOTENTIAL	11
2. WETTBEWERB	13
3. AUSWAHLKRITERIEN FÜR HEDGE FUND - MANAGER	15
4. CONSULTANTS IM DEUTSCHEN HEDGE FUND-MARKT	18
4.1 <i>Die Rolle der Consultants</i>	18
4.2 <i>Die teilnehmenden Consultants</i>	20
5. INFORMATIONSHILFEN DURCH HEDGE FUND-MANAGER FÜR INVESTOREN	21
5.1 <i>Rating der Hedge Fund (-Firma) als Unterstützung</i>	22
D. STATUS QUO UND STRATEGIEN DER HEDGE FUND-MANAGER	23
1. STATUS QUO DER HEDGE FUND-MANAGER	23
2. ANGEBOTENE HEDGE FUND-STRATEGIEN	23
2.1 <i>Long-/Short-Strategien</i>	24
2.2 <i>Markneutrale Strategien (relative Value)</i>	25
2.3 <i>Global Macro</i>	26
2.4 <i>Event Driven</i>	26
2.5 <i>Commodity Trading</i>	27
2.6 <i>Directional Tactical-Strategien: (L/S-Equity, Global Macro, CTA)</i>	27
3. AUSWAHLKRITERIEN FÜR SINGLE HEDGE FUNDS	28
4. KUNDENGRUPPEN IN DEUTSCHLAND	29
5. GESCHÄFTSPOLITISCHE SCHWERPUNKTE	33
5.1 <i>Stärken-Schwächen-Profil</i>	33
5.2 <i>Die großen Herausforderungen</i>	34
5.3 <i>Geschäftspolitische Ausrichtung</i>	36
5.4 <i>Hedge Funds und Kundenbeziehung</i>	37
5.5 <i>Kundenbetreuung (Mitarbeiter, Reporting, Betreuung)</i>	40
E. ZUSAMMENFASSUNG	43



RCP & Partners GmbH

Risk rating of asset managers: the investor's measure of trust

„Hedge Funds in Germany and coming developments/ A hedge fund manager's perspective (2004)“

(effective date: 30.11.2004)

CONTENTS

A. INITIAL SITUATION AND TARGET OF THE SURVEY	1
1. GENERAL REMARKS	1
2. THE SURVEY	2
3. THE PARTICIPANTS	3
4. ESSENTIAL RESULTS OF THE SURVEY	5
B. HEDGE FUNDS: DEFINITION - ADVANTAGES AND DISADVANTAGES	6
1. GENERAL REMARKS	6
2. DISADVANTAGES	7
3. ADVANTAGES	8
4. UNDERSTANDING FOR HEDGE FUNDS	9
C. THE MARKET FOR HEDGE FUNDS	11
1. MARKET POTENTIAL	11
2. COMPETITION	13
3. SELECTION CRITERIA FOR HEDGE FUND MANAGERS	15
4. CONSULTANTS IN THE GERMAN HEDGE FUND MARKET	18
4.1 <i>Position of the Consultants</i>	18
4.2 <i>The active consultants</i>	20
5. SUPPORT FOR INSTITUTIONAL INVESTORS BY HEDGE FUND MANAGERS	21
5.1 <i>Rating of hedge fund managers as a support</i>	22
D. STATUS QUO AND STRATEGIES OF HEDGE FUND MANAGERS	23
1. STATUS QUO OF HEDGE FUND MANAGERS	23
2. OFFERED HEDGE FUND STRATEGIES	23
2.1 <i>Long-/Short-strategies</i>	24
2.2 <i>Market neutral strategies (relative value)</i>	25
2.3 <i>Global Macro</i>	26
2.4 <i>Event Driven</i>	26
2.5 <i>Commodity Trading</i>	27
2.6 <i>Directional Tactical-Strategien: (L/S-Equity, Global Macro, CTA)</i>	27
3. SELECTION CRITERIA FOR SINGLE HEDGE FUNDS	28
4. CLIENT GROUPS IN GERMANY	29
5. BUSINESS PRIORITIES	33
5.1 <i>Strength-weaknesses-profile</i>	33
5.2 <i>The big challenges</i>	34
5.3 <i>Business plans</i>	36
5.4 <i>Hedge Funds and client relationship</i>	37
5.5 <i>Client services (staff members, reporting, relationship management)</i>	40
E. SUMMARY	43



RCP & Partners GmbH

Risk rating of asset managers: the investor's measure of trust

FAX - Bestellung (+49-611-9742-200) **FAX - Order (+49-611-9742-200)**

Bitte schicken Sie mir gegen Rechnung die Analyse

Please invoice me for the analysis

"Hedge Funds in Deutschland und deren Entwicklungspotential aus Sicht der Asset Manager (2004) - Stand: 30.11.2004"

*English title: "Hedge Funds in Germany – market opportunities from the
asset managers' perspective (2004) - as of: 30/11/2004"*

- Deutsche Fassung zum Preis von EURO 330,- zzgl. MWSt
German version at a price of EURO 330,- (plus VAT where applicable)
- Englische Fassung zum Preis von EURO 330,- zzgl. MWSt
English version at a price of EURO 330,- (plus VAT where applicable)
- Beide Fassungen zum Vorzugspreis von EURO 600,- zzgl. MWSt
both versions at a price of EURO 600,- (plus VAT where applicable)

Firma/Abteilung:

Company/Department: _____

Name, Vorname:

Name, First Name: _____

Straße:

Street: _____

PLZ, Ort:

ZIP-Code, Place: _____

Datum:

Date: _____

Unterschrift:

Signature: _____